

人と企業の成長をめざす！

みえ企業成長塾

NEWS

News Letter Vol. **2**

〒510-0244 三重県鈴鹿市白子町 2926
パレンティーアオフィス 101 号室

みえ企業成長塾事務局
(社会保険労務士法人 ナデック)

tel 059-388-3608 fax 059-388-3616
<http://www.kigyouseitoyou.com>

創業2年目で4億円の融資調達のノウハウ！

7月24日(土)、「みえ企業成長塾」第2回が開催されました。今回は、ゲスト講師に経営コンサルタントの中尾光宏氏をお迎えして、「成長するための経営と財務」についてお話しいただきました。

満員御礼となった鈴鹿市文化会館の会場には、開始早々から熱気が感じられ、中尾さんの講演も、参加者による情報交流会もかなり盛り上がりました。



特に、中尾さんの「なぜ創業2年目で4億円の融資を調達できたのか？」というトピックには、参加者のみなさんが身を乗り出すように耳を傾けていました。

セミナー終了後には、かなり熱心な質問をぶつけられる方もおられ、懇親会まで中尾さんのまわりには熱気が感じられました。

企業成長塾では、アフターフォローとして講師と参加者の方をつなぐ役も務めますが、すでに中尾さんにアドバイスを依頼されている方もいらっしゃいます。

当日のアンケートの一部をご紹介しますと、

「財務について重要な部分がとてもわかりやすく、今後の業務に関して考えていくきっかけになりました」

「中尾さんのお話しは、わかりやすく聞きやすかった。参加してよかった。次回も参加しようと思う」

「大変勉強になりました。『自社の存在している意義』という言葉が心に残りました」

などなど。中尾さんの講演は好評だったので、すでにアンコールの声もあがっています。



今回の小岩の「おすすめビジネス書紹介」は、新将命さんの『経営の教科書』。その中でも「面接で訊くべき4つの質問」をご紹介します。

- ① あなたはなぜ、いまの会社を辞めてここに入りたいと思うのですか？(転職動機)
- ② これまでのビジネス経験の中で、最大の功績は何ですか？(結果が出せる人材かどうか)
- ③ これまでのビジネス経験の中で、最大の失敗は何ですか？ また、その失敗からは何を学びましたか？(チャレンジ精神と学習意欲)
- ④ あなたの人生の長期目標は何ですか？ また、短期目標は何ですか？(目標志向の人間かどうか)

この「4つの質問」はシンプルですが、使える質問です。特に「最大の功績」と「最大の失敗」は、面接では欠かすことができないキーワードだと思います。

セミナー終了後、会場近くの居酒屋で懇親会を行いました。あまりの盛り上がりぶりに、打ち止めにするのが忍びなかったほどです。

具体的な意見交換やビジネスの話しも飛び交い、経営者の皆様どうしの有意義な交流の場になりました。

参加くださいました皆様、ありがとうございました。

次回は、9月25日(土)、DMコンサルタントの豊田昭氏をお迎えして、「成長するための経営とマーケティング」についてお話しいただく予定です。DMやチラシについて、個別のアドバイスもいただけることになっています。ぜひ、ご期待ください。(小岩)