

人と企業の成長をめざす！

みえ企業成長塾

NEWS

News Letter Vol. **5**

〒510-0244 三重県鈴鹿市白子町 2926
パレンティーアオフィス 101 号室

みえ企業成長塾事務局
(社会保険労務士法人 ナデック)

tel 059-388-3608 fax 059-388-3616
<http://www.kigyouseityou.com>

起業するのに本当に必要なマインドとは？

1月27日(土)、今年最後の「みえ企業成長塾」を開催しました。ゲスト講師は、地域活性化研究所代表取締役の今西和晃氏。今西さんは、高卒後単身海外に渡り、次々とビジネスを成功させ、34歳の若さでセミリタイヤされた、起業のプロです。

テーマは、「成長するための起業とビジネスモデル」。こんな厳しい時代に起業するために必要なエッセンスと、成功するビジネスモデルの考え方について、わかりやすく解説していただきました。



今西さんのポリシーは、**投資利益率を徹底的に考える**ということ。3か月後にキャッシュインが見込めない事業は、基本的にやらない。挑戦するなら、まず3か月後の数字を明確にする。これを徹底し、繰り返すことで、数々の事業を成功させてきたといいます。

参加者の意表をついたのが、「**起業はするな!**」というトピック。「起業するなという起業セミナーは初めて。その分、今西さんの気持ちが伝わってきた」という声も。起業を煽らず、真実を語る渾身の講演でした。

基調講演後の意見交換会では、参加者一人ひとりが現状報告し、今西さんと意見交換。それぞれの夢や悩みに対して、的確なアドバイスがありました。参加者どうしの交流もあり、充実した時間となりました。

「悩んだときには？」という質問には、「考える暇もないほど行動することが大切。考えすぎると、動けなくなる」とのアドバイス。起業を成功させるには、「まず、やりたいことをすること。心からやりたいことをしている人は止められない。それをリスクをとって挑戦するのが起業。その覚悟がなければ、決して起業してはいけない」。今西さんの気迫が伝わってきます。



当日のアンケートの一部をご紹介します、

「様々な業種の方々の悩みやそれに対するアドバイスが聞けて、大変参考になりました」

「芯をついた胸にひびくお言葉でした。大変勉強になりました！」

「シンプルな講演で分かりやすかった。考え方、行動のバランスを意識してみようと思った」など。

次回は、1月22日(土)「**経営者のための営業力強化セミナー**」。講師は、かつて日本電産の中国進出に関わって5年間で売上を60倍以上に伸ばし、最年少の事業責任者として130%増の売上を記録した、**日本経営教育研究所の東忠男氏**。「営業の専門家」の視点から、営業で悩む経営者・営業責任者が実践すべき「営業力強化」のノウハウを伝授していただきます。

参加お申し込みは、059-388-3608まで。