

トップコンサルタントの平野友朗氏が教える！

一営業、ブランド、人脈を倍増させる秘訣一

数多くのベストセラーで有名なアイ・コミュニケーション代表取締役の平野友朗氏をお迎えして、小さな会社の営業戦略、ブランド構築、人脈づくりについて、お話しいただきます。

三重県初上陸の平野氏から、“年商1億、粗利3000万円のビジネスモデル構築”に必要なステップと経営情報を惜しげもなく提供されている「ビジネス実践塾」のノウハウを聴ける、数少ないチャンスです。



講師 平野 友朗 氏 (アイ・コミュニケーション 代表取締役)

1974年、北海道生まれ。筑波大学人間学類で認知心理学専攻。広告代理店勤務を経て独立。日本初のメルマガ専門コンサルタントとして、メールを活用したブランディングや販売促進の支援をおこなう。メルマガの改善だけではマーケティング課題は解決できないことから、周辺領域であるウェブマーケティングの分野にも支援の幅を広げる。その後、仕事で使うメールの個人スキル向上にも着目し、日本初のビジネスメール教育事業を立ち上げる。日本におけるビジネスメールスキルの標準化を目指し、ビジネスメールの研修プログラム開発やツール提供、インストラクターの育成を開始。また、一人の起業家としての活動から法人組織化への道のり、事業の多角化で蓄積したビジネスノウハウをまとめた「ビジネス実践塾」も展開中。著書は『ビジネスメールの常識・非常識』（日経BP社）等、合計19冊（翻訳本2冊を含む）がある。

●日時：平成23年9月24日（土） 13時30分～16時30分

●会場：鈴鹿市文化会館（鈴鹿市飯野寺家町810番地）

●内容：0から業界の第一人者になる簡単な方法は？／顧客に選ばれるプロフィールの作り方
メルマガ、Twitter、facebook、ネットツールの絶妙な使い分け／人脈ゼロからネットワークを作る方法
8年間営業ゼロで事業を成功させた！仕組みの作り方／最強のビジネスモデルの作り方

●受講料：初回無料（2回目以降参加の方は3,675円）

●対象：経営者・管理職・営業マン・起業を志す人等

●定員：30名（先着申込順） ●締切：9月16日（金）（定員になり次第締切）

●申込：下記申込書に、必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。

●問合せ：みえ企業成長塾事務局 山野まで TEL 059-388-3608 FAX 059-388-3616

主催：みえ企業成長塾事務局

切りとらずにお送り下さい

平野友朗氏『一営業、ブランド、人脈を倍増させる秘訣一』 参加申込書

みえ企業成長塾事務局 行 (FAX 059-388-3616)

事業所名		TEL	
		FAX	
所在地	〒	参加者①	
メールアドレス	@	参加者②	

※当申込書よりお客様から頂いた個人情報は、個人情報の保護に関する法律を遵守し、適正に管理致します。